

Osnivač Informatora je JKP „Subotičke pijace“. Izdaje i štampa Grafičko preduzeće „Grafoprodukt“. Odgovorni urednik **Tibor Mačaj**. Rešenjem Ministarstva pravde i lokalne samouprave Informator je upisan u Registar sredstava javnog informisanja pod brojem 3186. JKP „Subotičke pijace“, 24000 Subotica, Đure Đakovića 23/1, tel.: 024/555-013, www.supijace.co.rs, e-mail: direkcija@supijace.co.rs

NASTAVLJA SE REALIZACIJA IPA PROJEKTA

Pod naslovom „Jačanje privredne saradnje na planu integralne poljoprivredne robne ponude u pograničnom prostoru Srbije i Mađarske“ nastavlja se realizacija zajedničkog projekta, uz učešće lokalnih samouprava Subotice i Segedina iz Mađarske, JKP „Subotičke pijace“ i Veletržnice iz Kiškundorožme. Cilj projekta iz IPA prekograničnog programa Mađarska-Srbija je razmena iskustava, harmonizacija trgovine, stvaranje integralne poljoprivredne robne ponude, širenje ponude organskih proizvoda na pijacama, promocija i realizacija obrazovanja.

Otvarajuće konferencije su održane u novembru prošle godine u Kiškundorožmi i Subotici, a nakon zaključenja lista održaće se još dva skupa. Za 24. januar su pozvali proizvođače na radionicu u Subotici, a 25. januara u Tapeu kraj Segedina će se održati sličan skup pod naslovom „Uslovi i mogućnost osnivanja pijaca u regionu srpsko-mađarske granice“, na kojima će se upoznati sa konkretnim mogućnostima, zadacima i propisima, preduslovima savremene proizvodnje. Nakon toga 8. i 9. februara održaće se susret predstavnika malih i srednjih preduzeća, preduzetništava iz oblasti agrara odnosno predstavnika organa vlasti u Subotici odnosno Kiškundorožmi, a očekuje se da na tom skupu dođe do konkretnih poslovnih pregovora u okviru IPA programa prekogranične saradnje.



O ODNOSIMA JKP I ZAKUPACA

Odnos Javnog komunalnog preduzeća Subotičke pijace i zakupaca zavisi od mnogo činilaca, pa upravo zbog toga JKP obavlja redovno ispitivanje mišljenja zakupaca /što inače od firme zahteva i sistem upravljanja kvalitetom/, a naše preduzeće nakon obrade iznetih primedbi pokušava otkloniti sve eventualne nedostatke. Istovremeno iskustva pokazuju, da nakon poskupljenja pijačnih usluga povećava se broj zamerki, primedbi na račun preduzeća, o kojima **Mačas Fodor**, direktor finansijsko-komercijalnog sektora rekao je sledeće:

- Pijace u Subotici u Srbiji spadaju u one malobrojne, koje su od 365 dana u godini zatvorene svega jedan dan, 1. januara, a oni koji kritikuju naše cene pijačnih usluga, ne retko upoređuju nas sa mestima, gradovima, u kojima se održavaju samo nedeljne pijace ili eventualno pijace rade dva dana u nedelji. Te pijace dakle mesečno rade 8-10 dana, a kod nas mesečno – u zavisnosti od broja dana u mesecu – 30-31 dan.



U Srbiji pijace većih gradova nedeljno barem jedan dan su zatvorene zbog čišćenja, održavanja, a mi te poslove obavljamo nakon završetka radnog vremena pijaca, bez da ih moramo zatvoriti. Veći deo poslova obavljamo poslepodne ili u toku noći, a preko dana obavljamo samo one poslove, koji ne trpe odlaganje.

- Druga stvar što zakupci zameraju, jeste način odnosno cena zakupa prodajnih jedinica. Prema zakonu u Srbiji javna preduzeća su dužna, da za sve prodajne jedinice organizuju licitaciju radi dodele prava zakupa, i taj zakup glasi na određeno vreme. Mi smo 2001-2002. godine vodili razgovore sa zakupcima, među kojima su mnogi raznoraznim investicijama pokušali poboljšati smeštaj svoje robe, odnosno prilagoditi dati poslovni prostor za određene delatnosti. Vrednost tih investicija ponekad iznosi više hiljada evra, što je jednostavno nemoguće kompenzirati u toku jedne godine, a prema zakonu pravo zakupa datog poslovnog prostora stekao bi onaj, koji na licitaciji ponudi najviše, a možda ta osoba ne bi bila istovetna sa zakupcem, koji je realizovao tu investiciju. U tom slučaju investitor kako bi mogao naplatiti cenu rekonstrukcije, obnove ili ugrađene opreme od novog zakupca? Zbog ovoga smo pronašli specifično rešenje, koje ispunjava zakonske propise, a istovremeno omogućava da raniji zakupac uživa prednost prilikom produženja ugovora. Svaki zakupac sam bira dinamiku uplate iznosa godišnjeg zakupa, pa je eliminisana opasnost, da tezgju ili prodajno mesto, koje zakupac već koristi decenijama ili ima povoljniju lokaciju, zakupi neko drugi.

Nastavak na 3. strani

PIJAČNE CENE



Povrće

Pasulj 150-400 din/kg
Brokoli 200-250 din/kg
Krompir 40-60 din/kg
Cvekla 40-50 din/kg
Čičoka 50 din/kg
Crna rotkva 40-50 din/kg
Beli luk 500-600 din/kg
Bele rotkve 50 din/kom
Kupus 20-30 din/kg
Keleraba 20-40 din/kom
Karfiol 200-250 din/kg
Kelj pupčar 160-200 din/kg
Kelj 80-100 din/glavica
Sočivo 250 din/kg
Patlidžan 50-60 din/kom
Paprika 20-90 din/kom
Paprika 300-350 din/kg
Paradajz 200-220 din/kg
Spanać 80-100 din/kg
Pastrnak 80-100 din/kg
Peršun 20-60 din/vez
Praziluk 10-50 din/kom
Šargarepa 30-60 din/kg
Kisela cvekla 80-120 din/kg
Prokola 50-80 din/kg
Kiseli kupus 50-100 din/kg
Kis. paprika 100-250 din/kg
Kis. feferone 200-250 din/kg
Kis. krastavac 150-250 din/kg
Pečena paprika 200 din/kg
Bundeva 20-30 din/kg
Tikvice 200 din/kg
Krastavac 200-220 din/kg
Crni luk 30-50 din/kg

Celer 20-60 din/kom
Zelena salata 20-50 din/gl.

Voće

Jabuka 20-100 din/kg
Kruške 200-220 din/kg

Južno voće

Ananas 200 din/kg
Banane 70-100 din/kg
Limun 100-110 din/kg
Grepfrut 120-130 din/kg
Kivi 140-150 din/kg
Mandarine 95-110 din/kg
Pomorandže 65-90 din/kg

Mlečni proizvodi

Mladi sir 260-300 din/kg
Kačkavalj 500 din/kg
Kozji sir 600 din/kg
Podliveni sir 350-400 din/kg
Sirevi 400-600 din/kg
Pavlaka 250 din/l
Slatko vrhnje 320-400 din/l
Maslac 800 din/kg

Meso i prerađevine od mesa

Pileće meso 189-195 din/kg
Kobasica od pil. m.
300-359 din/kg
Ovčije meso 369 din/kg
Pileća krila 170-190 din/kg
Pileći batac 249-260 din/kg
Pileća leđa 70-90 din/kg
Pil. džigerica 280-350 din/kg

Pil. belo meso 280-300 din/kg
Pil. belo meso b/k. 380-400 din/kg
Pil. želudac 200-300 din/kg
Biserka 500 din/kom
Pačije meso 350-400 din/kg
Pačija džigerica
1800-2000 din/kg
Petao 250-300 din/kg
Guščije meso 400-450 din/kg
Praseće meso 339-350 din/kg
Zečije meso 350 din/kg
Čureći batac 280-480 din/kg
Čureća leđa 170-200 din/kg
Čureće meso 360-400 din/kg
Čur. belo meso 600-620 din/kg
Čureći vrat 280-300 din/kg
Čureća krila 250-320 din/kg

Riba

Girice 100-120 din/kg
Amur 230 din/kg
Tolstolobik 200 din/kg
Štuka 250 din/kg
Som /file – smrzn./ 320 din/kg
Oslić 250-260 din/kg
Lignje 300 din/kg
Karaši 120 din/kg
Losos 420 din/kg
Skuša 190-195 din/kg
Pastrmka 340-360 din/kg
Šaran 250-260 din/kg

Mešovita roba

Ajvar 150-300 din/tegla
Suve šljive 300-400 din/kg
Orasi - jezgra 700-800 din/kg
Smokve 400 din/kg

Aleva paprika 700-900 din/kg
Gljive 140-800 din/kg
Mak 400-480 din/kg
Očiš. badem 900-1000 din/kg
Suvo grožđe 300-450 din/kg
Med 350-400 din/kg
Očiš. lešnik 900-1000 din/kg
Kuv. paradajz 90-120 din/l
Testo za pitu 140-200 din/kg
Kolači 400-600 din/kg
Testenine 300-400 din/kg
Jaja 7-11 din/kom
Torte 800-1 000 din/kg

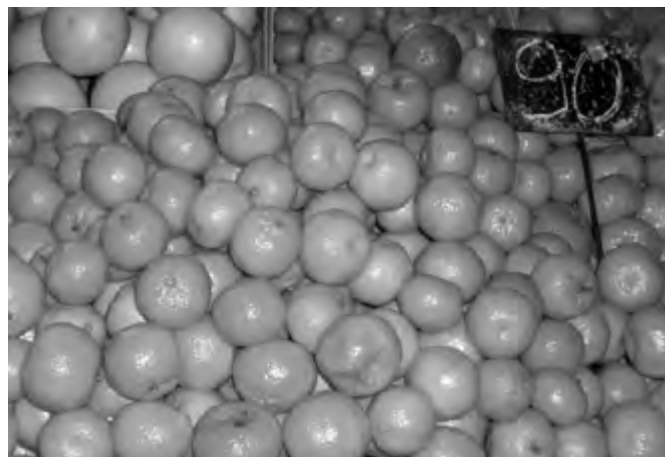
Cveće

Ciklama 200 din/kom
Gerbera 100 din/struk
Jaglika 100-120 din/kom
Meš. buketi od 150 dinara

Stočna hrana

Ječam 20-22 din/kg
Pšenica 22-25 din/kg
Detelina 200-300 din/bala
Proso 40-45 din/kg
Kukuruz 15-20 din/kg
Muharika 40-80 din/kg
Suncokret 50 din/kg
Uljana repica 50-70 din/kg
Proteinski sirak 30-50 din/kg
Tritikale 22-28 din/kg
Slama 100-120 din/bala
Seno 150-200 din/bala
Soja 45-52 din/kg
Ovas 20-28 din/kg

/Cene od 23. januara/



A sada da vidimo podatke, koje su neumitne:

Godišnji zakup tezge iznosi 15.000 dinara.

U Somboru tezge se izdaju putem licitacije, a za najjeftiniju tezgu plaćeno je 17.000, a za najskuplju tezgu 80.000 dinara, a prosečna izlicitirana cena je iznosila 32.000 dinara.

U Bačkoj Topoli nedeljno dva dana radi pijaca, a godišnji zakup prema izlicitiranim cenama u proseku iznosi 19.000 dinara.

U Novom Sadu licitacija se obavlja u zavisnosti od stanja pijaca. Za najjeftiniju tezgu je izlicitirano 44.000, a za najskuplju 220.000 dinara. Pored toga na svim ovim pijacama se plaća i mesečna rezervacija i dnevna pijačarina.

Mogli bi nabrajati i druge pijace, od Niša do Leskovca, od Pančeva do Šapca, od Kraljeva do Beograda, gde se tezge takođe daju u zakup za visoke iznose, a takođe se plaća mesečna rezervacija i dnevna pijačarina. Ti podaci su javni, mogu se proveriti, a ako neko ima dovoljno strpljenja da računa, videće, da računajući po pijačnom danu u Subotici na našim pijacama zakup je 40% jeftiniji, nego što je prosek drugih pijaca u Srbiji.

Od članica Poslovnog udruženja Udruženje pijaca Srbije JKP Subotičke pijace je jedino, koje omogućava paušalni zakup – a to košta manje, nego što je mesečna rezervacija u Novom Sadu ili u Beogradu – a u Subotici popularni paušalac ne plaća dnevnu pijačarinu za razliku od zakupaca u Beogradu, Novom Sadu i u drugim gradovima.

Naravno ukoliko bi većina zakupaca svojim potpisom potvrdila da licitaciju smatra pravednijim /i jeftinijim/ rešenjem, javno komunalno preduzeće nakon isteka trenutno važećih ugovora bilo bi spremno da organizuje i sprovede licitaciju, što bi prema našem mišljenju bilo nepovoljnije za naše zakupce.

Proteklih 10 godina – mirne duše to tvrdim – trudili smo se, da rešimo sva pitanja, udovoljiti svim – razumnim- zahtevima, molbama. Ali otvorenu, natkrivenu pijacu ne može-



Jano Aleksandar,
koordinatork pijaca

mo pretvoriti u zatvorenu, zagrejanu pijačnu halu. Smelo tvrdim i to, da prilikom naplate pijačnih usluga nema izuzetaka i povlašćenih, naknade za pijačne usluge naplaćuju se za datu prodajnu jedinicu /tezgu, prodajno mesto, poslovni prostor/ u skladu sa važećim ugovorom za datu prodajnu jedinicu. I u tome nema nikakvih razlika, ne pravimo razliku među našim zakupcima bez obzira na njihov pol, nacionalnost, jezik, pripadnost ili bilo kakve njihove opredeljenost. A ukoliko iskrasne bilo kakvo pitanje, svi zainteresovani slobodno se mogu obratiti šefovima pijaca ili novom koordinatorku pijaca Aleksandru Janou. S njima se mogu i trebaju dogovoriti oko svih spornih pitanja.

vani slobodno se mogu obratiti šefovima pijaca ili novom koordinatorku pijaca Aleksandru Janou. S njima se mogu i trebaju dogovoriti oko svih spornih pitanja.

OČNA KUĆA
optika i ordinacija
na jednom mestu

551-045

Subotica
Maksima Gorkog 20

KOD GLAVNE POŠTE

JKP SE DOKAZALO

Mačaš Fodor, direktor komercijalno-finansijskog sektora JKP Subotičke pijace je povoljno ocenio prodaju sezonske robe na javnim površinama u 2010-toj.

- Javno komunalno preduzeće je od strane osnivača zaduženo da organizuje prodaju sezonske robe i proizvoda na javnim površinama u gradu, i to na određenim lokacijama i prodajnim mestima, koja su određena urbanističkim uslovima Zavoda za urbanizam grada Subotice. Ti uslovi sadrže mesto, opis i površinu lokacije, mogući smeštaj vozila, koja služe za prodaju, tako da ne ometaju pešački ni ostali saobraćaj, a da ne remete i mir okolnih stanovnika.

U skladu s tim smo ove godine za Dan žena prvi put organizovali prodaju cveća između ostalog i u centru gra-



da. Ovaj vašar smo ocenili uspešnim, pošto je u centru grada cveće prodavano sa tipskih stolova, koji nisu kvarili izgled centra, cveće je bilo ukusno aranžirano, a prodaja cveća u drugim delovima grada odnosu na ranije godine prouzrokovalo je neuporedivo manje briga stanovnicima ali i inspekcijским službama.

- Sezona lubenica je protekla skoro neprimetno, pošto je zbog nepovoljnih vremenskih prilika rod lubenica bio mnogo manji ne samo u Srbiji i Makedoniji, već i u drugim zemljama. Lubenice su se sporije razvijale, sazrevale, bile su manje, nego ranijih godina a ni kvalitet im nije bio na nivou ranijih godina – a zbog toga je i u Subotici, koja slovi za velikog potrošača lubenica - prodato je mnogo manje lubenica, nego ranijih godina.

- Isto to se može reći i za zimnicu. Prodaja krompira, kupusa, crnog luka na veliko je još i išla, ali u prigradskim naseljima, spoljnim mesnim zajednicama vladala je nestašica ovih proizvoda, a znamo, da se zimnica kupuje na džak, pa ljudi to radije kupuju u blizini svoje kuće. Ovo u 2010-toj nisu mogli uvek da učine. Veći deo zimnice je ostao na Kvantaškoj pijaci odnosno u gradu. Zahvaljujući ovim okolnostima na vašaru zimnice ove godine je i ponuda i potražnja bila mnogo veća, nego ranijih godina.

- JKP Subotičke pijace već godinama – imajući u vidu količinu i vrstu te robe – posebno pažnju posvećuje orga-

nizaciji prodaje jelki. Ranije su skoro svi prodavali jelku, gde god su želeli. Otkad se prodaja jelki organizuje u skladu sa propisima, građani imaju manje briga, pošto smo organizovali i čišćenje prodajnih mesta, štaviše, ako zbog prodaje dođe do neke štete, naše preduzeće vraća sve u prvobitno stanje, a tako će to biti i ovom prilikom, s tim, da ćemo neke radove obaviti tek onda, kada nam to vremenske prilike dozvoljavaju. Prema našim podacima u Suboticu u odnosu na raniju godinu stiglo je za 20% više jelki, a cene su bile više za 4-5% u odnosu na lanjske. Taj rast se može smatrati zanemarljivim, pošto većina jelki stiže iz udaljenih krajeva, a znamo, da su troškovi transporta i ostali troškovi porasli u većem postotku. Možda zbog besparice potražnja je u odnosu na prošlogodišnju porasla za 10%, ali to istovremeno znači, da 2010. godine više jelki je ostalo neprodato, nego prethodne godine. Ove godine kupcima je ponuđeno 17 različitih vrsta jelki, pojavile su se i nove vrste, koje bolje podnose toplotu u stanu, četinjci im manje otpadaju. Posle nekoliko godina prvu put smo imali sneg za Božić, a to nam je prouzrokovalo i više briga, jer smo morali obezbediti i čišćenje snega ali i smeštaj jelki, itd. Zahvaljujući i prodavcima i kupcima bilo je samo manjih nesporazuma, a u ime JKP Subotičke pijace i ovim putem želim se zahvaliti mesnim zajednicama, prodavcima i stanovnicima na razumevanju, pošto u toj zimi smrznute, zaleđene grane i otpad nismo mogli uvek odstraniti, očistiti. Čim su to vremenske prilike omogućile, to smo uradili, a na nekim mestima dovođenje u prvobitno stanje prodajnih mesta obavićemo u pogodno vreme. Takođe želim naglasiti, da prodaja badnjaka za pravoslavni Božić organizovana je perfektno, nikad sa manje problema, skoro bez nesuglasica i rasprava, takođe dokazujući, da se međusobnim razumevanjem lakše rešavaju svi eventualni problemi.



- U 2011-toj godini sezonska prodaja roba i proizvoda biće organizovana u skladu sa Rešenjem osnivača, ali već sada je izvesno, da dve ranije lokacije više neće se moći koristiti u ove namene. Obavljenim investicijama na uređenju grada, stvaranjem zelenih površina na ovim lokacijama neće se moći organizovati sezonska prodaja bilo kakve robe, a to će morati razumeti i prodavci, koji su koristili ta mesta, ali i kupci.

BOŽIĆ I DEDA MRAZ

Kraj godine u svim porodicama protiče u posebnom raspoloženju, svi se spremaju za praznike, po radnjama se traže pokloni za najmilije, a naravno treba blagovremeno pripremiti sve za svečanu trpezu, kako bi se izbegle gužve. Praznično raspoloženje se osećalo i na pijacama, a da pretpraznični dani ne prođu samo u žurbi i nervozu, JKP „Subotičke pijace” se pobrinulo za brojna iznenađenja. Na Mlečnoj pijaci je orkestar „Ebredeš” /Buđenje/ održao božićni koncert dosad najhladnijeg dana ove zime, stvorili su izvanredno raspoloženje među promrzlim prodavcima i kupcima. Eva Margit je nudila smokve, suvo grožđe, suve brusnice, Subotičke pijace kuvano vino, a Poslastičarnica „Foci Cuki” sa Martonoša prave, domaće salon bombone, a Pčelarska farma „Porodica Nađ” je pripremila prezentaciju široke palete pčelarskih proizvoda.



Javno komunalno preduzeće „Subotičke pijace” je krajem decembra tradicionalno organizovalo doček Deda Mraza i podelu božićnih paketa deci i unukama zakupaca odnosno za decu zaposlenih u nekim manjim firmama. Dvojezični program Dečjeg pozorišta održan je u Hrvatskom kulturnom centru „Bunjevačko kolo”. Lutke i živi glumci su zabavljali najmlađe, koji su se naravno najviše obradovali Deda Mrazu i podeljenim paketićima.



PROBLEMI PROIZVODNJE POVRĆA U 2010. GODINI

Iza nas je još jedna proizvodna godina, pa vredi malo pogledati, kakva nam je bila 2010?

Sa aspekta prinosa i kvaliteta proizvodnje povrća na otvorenom polju može se reći, da je godina ispod proseka. Na to su pre svega uticali loši vremenski uslovi, koji su stimulišali razvoj gljivičnih oboljenja tokom vegetacionog perioda. No ipak, ne možemo sve pripisati vremenskim uslovima, nego i lošijoj primeni tehnologije u proizvodnji povrća, obradi i predsetvenoj pripremi zemljišta, te pripremi setvenog materijala, unošenju mineralnih i kristalnih đubriva u cilju adekvatne i kontinualne ishrane, kao i zaštiti useva.

Na sreću cene su bile povoljne tokom cele godine, ali treba računati da se povoljne cene u povrtarskoj proizvodnji javljaju svake četvrte, pete godine, pa se već naredne godine ne može računati na tu pogodnost.

Vremenski uslovi su postali nepredvidivi pa se tokom vegetacije zbog grada ili drugih vremenskih nepogoda može izgubiti i preko 50% planiranog prinosa. Da bi povrtari kompenzirali štete od vremenskih nepriklona ostaje im da primene optimalnu agrotehniku, koja sadrži:

- konsultacije i dogovore sa zaštitarima, kada, koliko i u koje vreme primeniti zaštitna sredstva da bi se sprečile bolesti i napadi štetočina,

- pre osnovne obrade zemljišta treba izvršiti analizu zemljišta na sadržaj hraniva, da bi se pri osnovnoj obradi unela NPK đubriva kao i prihrana onim đubrivima, koja obezbeđuju kontinuiranu ishranu pre svega azotom, fosforom i kalijumom,

- mora se utvrditi i pH-vrednost /kiselost/ zemljišta sa ciljem, da ne dođe do antagonizma pri usvajanju hraniva. Npr. visoka količina kalcijuma u zemljištu sprečava usvajanje fosfora, kalijuma i magnezijuma kroz korenov sistem biljaka.

- povrtari treba da proizvode povrće koje se pokazalo prinostim i kvalitetnim na njihovom lokalitetu proizvodnje, a sa novim hibridima treba ući oprezno u ogleda.

- osnovnu obradu i predsetvenu obradu zemljišta prilagoditi određenim povrtarskim vrstama.

- pratiti vremenske prilike i dugoročne prognoze, da bi

se blagovremeno pripremila zaštita useva, a ukoliko dođe do oštećenja, koristiti adekvatna đubriva i zaštitna sredstva za oporavak biljaka.



Kada je reč o proizvodnji povrća u zaštićenom prostoru, može se konstatovati, da su povrtari zadovoljni postignutim prinostima, a posebno cenama. Naime, povrće na otvorenom nije dalo adekvatne prinose i kvalitet, pa su se proizvodi iz plastenika skuplje prodavali. Povrće proizvedeno u zatvorenom prostoru zahteva primenu svih agrotehničkih mera, a što se postiže tako što je sprečen direktan uticaj spoljašnjih vremenskih prilika.

Kako bi se postigla zdrava i kvalitetna proizvodnja, mora se obezbediti kvalitetan rasad, pravilan sklop biljaka, te optimalno održavanje temperature i vlažnosti vazduha u zatvorenom prostoru.

Dugogodišnje korišćenje zemljišta u zatvorenom prostoru dovodi do narušavanja strukture i biohemijskih procesa zbog upotrebe hemikalija, a regeneraciju je potrebno izvršiti unošenjem stajnjaka. Treba odabrati prvo seme koje daje kvalitetne biljke na sopstvenom lokalitetu, a preko ogleda uvoditi nove hibride.

Samo primena dragocenog iskustva u proizvodnji i blagovremena primena agrotehničkih mera, adekvatna zaštita i đubrenje obezbeđuju optimalnu, kvalitetnu i rentabilnu povrtarsku proizvodnju.

Dr Andrija Peić, agronom



**MILLENNIUM
OSIGURANJE A.D.**

Radno vreme: od 8 do 16 sati.

Registracija i obavezno osiguranje vozila

- Tehnički pregled,
- Zeleni karton,
- Kasko osiguranje vozila i do 12 rata,
- Osiguranje svih vrsta imovine,
- Osiguranje transporta,
- Osiguranje poljoprivrede,
- Osiguranje od nesretnog slučaja (kolektivno i porodično),
- **Putničko zdravstveno osiguranje,**
- Brza i garantovana naknada štete.

FILIJALA SUBOTICA
HALAŠKI PUT 38., Tel: 024/555-867 és 552-406
E-mail: mios@tippnet.rs

OPTIČARSKA RADNJA

Vicai Optika

Subotica, Vladimira Nazora 8. Tel.:024/521-100

Ponuda:

- kompjuterski pregled očiju uz prisustvo stručnjaka
- prodaja svih vrsta stakala, njihova izrada u kratkom roku
- prodaja kontaktnih sočiva i tečnosti za održavanje

GRADMETAR ZA RAKIJU!

SVRATITE KOD NAS! ISPLATI SE!

OVAN: Ostvarićeš svoje davnašnje i najluđe snove. Budi smeo/la, ali nemoj preterivati. Iskristi elan početka godine; budi oprezan, a ako situacija nalaže, uspori malo. Na stručnom planu u početku ne možeš računati na promene, ali u junu će te potražiti s ponudom za posao. Možeš realizovati svoje kreativne ideje, a i na finansijskom planu se očekuje poboljšanje. Najzad ćeš postići onaj standard, koji već odavno priželjkuješ.

BIK: U prvih šest meseci treba da se skoncentrišeš na ostvarivanje dugoročnih planova. Kraj proleća, početak leta će biti povoljniji, kada je lakše doneti dobro promišljene odluke. Ova godina će ti svakako doneti nove situacije, promene. Na radnom mestu ponovo će opaziti tvoju kreativnost, dobićeš pregršt zadataka. Na emotivnom planu tvoj odnos sa partner-/kom postaće intenzivniji, a novi hobi će ti doneti prave prijatelje.

BLIZANCI: U 2011-toj tvoja situacija će se stabilizovati i na materijalnom i na emotivnom planu. Uživaćeš u vrevi, ali naročito oko aprila obrati pažnju na to, da se ne prenapregneš. Krajem godine moraćeš razrešiti puno problema, emotivnih konflikata, ali istovremeno možeš računati i na finansijsko napredovanje. Nažalost na ljubavnom planu situacija nije tako ružičasta. Do kraja godine ipak ćeš uspeti razrešiti to u sebi.

RAK: Raku ova godina može doneti ogromne mogućnosti sa puno neočekivanih obrta, ali pripremi se: biće puno stresnih situacija. U prvim mesecima ne preteruj u trošenju novca. Sredinom leta moći ćeš malo odahnuti, ali do oktobra zadaci će nailaziti u talasima - ako istrajesh, i ispuniceš očekivanja, na duge staze možeš sebi obezbediti egzistenciju. Na emotivnom planu ova godina će biti mirna, tvoja veza će se produbiti, imaćeš osećaj da među vama vlada savršena harmonija.

LAV: Za tebe 2011. godina može biti godina uspeha. Na poslovnom planu moraćeš učiniti ozbiljne korake, a došlo je vreme, da letvicu merila postaviš na viši nivo. Često ćeš morati smelo i energično nastupiti. Od sredine februara te očekuju izazovi, a do septembra uloženi trud doneće prve plodove. Opterećenja mogu ne samo tebi, već i porodici doneti nevolje - stoga porodici posveti izuzetnu pažnju.

DEVICA: S velikom odlučnošću očekuješ zadatke u 2011-toj, a tvoja neverovatna marljivost će ti pomoći, da iskoristiš mogućnosti. Maj i decembar međutim može biti kritičan period - čuvaj svoje zdravlje i fizičko stanje! Emotivno nećeš biti preterano stabilan/na, ali na materijalnom planu možeš zasnovati svoju budućnost. Uspех će povoljno uticati i na tvoju vezu, krajem leta zajedničko letovanje će vaš odnos učiniti još prisnijim.

VAGA: Moraš računati na mesece punih strepnji i veliku konkurenciju na radnom mestu. Puno puta ćeš biti savetnik, a to će u velikoj meri uticati na tvoju sudbinu. Iz takve uloge rađaće se nove prilike, koje naročito u novembru mogu doneti ozbiljni preokret. Na finansijskom planu situacija neće biti baš ružičasta. Porodične prepirke u 2011-toj smiriće se tek u novembru, i stavićeš tačku na kraj jedne osetljive stvari koja se dugo oteže.

ŠKORPIJA: Ove godine tvoji odnosi sa ljudima imaće izuzetnu važnost, kako na poslu, tako i u privatnom životu. Očekuje te period u kojem moraćeš donositi mnoge odluke. Na poslu moraćeš postaviti redosled važnosti. Leto će prvenstveno na emotivnom planu biti vrela, a juna će iskrnuti takve prilike, koje su baš po tvojoj volji. Od jeseni stvari će krenuti nabolje, na tvoja pleća biće natovareno puno obaveza. Od oktobra u prvi plan dolazi porodica.

STRELAC: Od sredine februara nenadana mogućnost može tvom životu dati ogroman polet. Očekuju te brojni lični konflikti, ali - sve u svemu - ova godina će ti doneti napredak i uspehe. Steći ćeš nove prijatelje. U prvoj polovini godine smelo rizikuj, prihvati se svega. U julu možeš imati probleme sa zakonom, ali uz malo sreće i iz toga ćeš se pobedonosno izvući. U drugoj polovini godine moraćeš se skoncentrisati na ozbiljne zadatke.

JARAC: Za tebe 2011. biće uzbudljiva, kolebaće se između topline doma i karijere. Godina će početi sa poteškoćama, ali mart donosi iznenađan preokret, i od tada možeš računati na to, da će stvari polako doći na svoje mesto. I tu čak u toj meri, da će se do jeseni razrešiti mnogi problemi, koji se odavno vuku, a na kraju godine najzad u svim oblastima tvog života ovladaće takav mir i spokoj, kakav odavno priželjkuješ.

VODOLJA: Nov način razmišljanja i novo viđenje stvari, koje si stvarao/la prošlih godina ove godine će najzad doći do izražaja. Aprila okolnosti će ti se činiti nesigurnim, i moraćeš čekati do kraja avgusta, kada će se stvari najzad pokrenuti. U drugoj polovini godine imaćeš osećaj, kao da si izmenjen/a. Nove mogućnosti će ogromnom silinom banuti u tvoj život, i ako uspeš dobro zasnovati svoje planove, to će imati dugoročan uticaj na tvoj život.

RIBE: Proteklih godina u toku egzistencijalnih i emotivnih talasanja stvorio/la si nov sistem vrednosti, svoju ličnost si postavio/la na sasvim nove temelje, i stvorio/la si novu sliku budućnosti. U 2011-toj ponekad ćeš ostaviti utabane puteve zarad nehotanih. Jedna sigurna tačka postaće nesigurna, ali prijatelji i porodica će ti pomoći da izbegneš neugodnosti. Važno je da te uspeši preterane ne ponesu.

Marija Braun

Igraju dvojica prijatelja golf. Jedan od njih opali štapom po loptici kad ugleda pogrebnu povorku. Okrene se prema povorci, skine kapu i mirno stoji. Drugi prijatelj mu kaže:

- Ovo je nešto najdirljivije što sam video.

Ovaj mu odgovara:

- Čuj, ipak smo 35 godina bili u braku...

Grdi otac svog, već odraslog i oženjenog sina, pa mu kaže:

- Kako te nije sramota, svakodnevno jurcaš za ženama a

imaš decu koja idu u školu. Sin se malo zamisli pa kaže ocu:

- Pa šta da radim, da ispišem decu iz škole?

Prodavac:

- Odelo vam sjajno stoji, predlažem vam da uz njega uzmete i ovu vešalicu kako bi zadržalo originalni oblik.

- Aaaa, vešalicu nikako. Prošli put sam vas poslušao, pa sam nažuljao vrat, a šesir mi je stalno spadao zbog kuke.

Dolazi majka kod sina srednjoškolca i kaže:

- Ništa ti sine ne učiš, ništa ti ne valjaš...

A sin kaže:

- Valjam, kevo, valjam.

Fudbaler dolazi u crkvu i razgovara sa sveštenikom:

- Oče, da li je greh da igram u nedelju?

- Sinko, gledam te već godinama i za tebe je greh da igraš ma koji dan bio.

Završava se svadba i mlada tužna. Nailazi svekrva i kaže:

- Ne boj se, biće moj sin nežan!

A mlada kaže:

- Ne bojim se ja bračne noći, uživam u seksu, nego gledam ko će ove sudove da opere!

Ulazi jedan mladi čovek u prodavnicu sitnih životinja i kaže prodavcu:

- Molim vas 343 bubašvaba, 46 paukova, 37 miševa i 4 pacova.

Prodavac, sav u čudu, pita:

- Držimo samo paukove i miševe. A šta će vam zaboga, pacovi i bubašvabe?

- Ma, gazda me upravo izbacio iz stana i rekao mi da ga ostavim u istom stanju u kakvom sam ga i našao!

Leži čovek na samrti a pored njega njegov sin. Pita ga:

- Je li se to meni pričinja, ili ja to osećam da mati pravi moje omiljene kolačiće? Idi, molim te, i vidi.

Mališa ode, vrati se i kaže:

- Jeste, mati ih baš vadi iz rerne!

Čovek će na to:

- Deder, idi, derane, pa je zamoli da mi da tri-četiri komada, da me poslednja želja mine!

Mali ode, vrati se bez kolačića i kaže:

- Ne da mati, kaže - čuva ih za sahranu!